

Mener le changement

Rĕsurgo
L'ÉCOLE

Conditions d'accueil de l'Ecole Rësurgo



Risque chute
dans l'escalier



Entre les 2 salles



Risque de heurt
contre partie fixe (escalier)



À l'intérieur des locaux



Mode silencieux



ReleveRevisReunis



Espace pause à disposition
Faites comme chez vous !



Êtes-vous bien présent (e)?

Resurgo
accompagnement managérial

FEUILLE D'ÉMARGEMENT

Nom du client : _____

Date : _____

Je soussigné : _____

Durée : _____

Titre de la formation : _____

Horaires (préciser matin, après-midi ou journée) : _____

Agissant en qualité de Consultant pour le cabinet RESURGO Conseil, certifie que les personnes ci-dessous ont bien suivi l'intervention.

NOM ET PRENOM	FONCTION	SIGNATURE MATIN	SIGNATURE APRES-MIDI	ADRESSE MAIL

Signature de l'intervenant : _____

Cachet de l'organisme de formation : _____

Fait à : _____

Le : _____

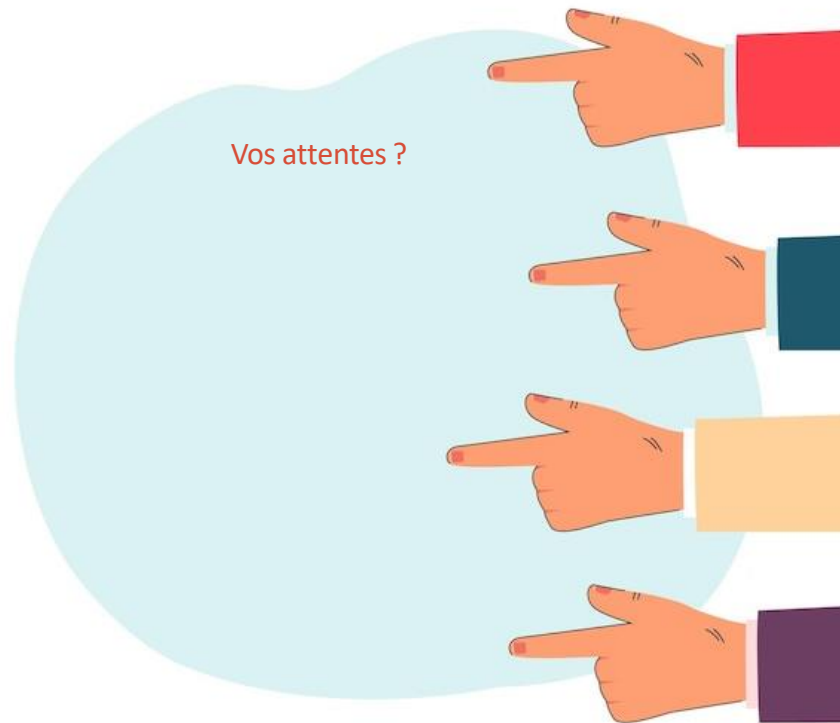
RES30-002 maj 19/08/2019

Programme de la séance d'aujourd'hui

2

- Réflexion sur le « changement »
- Les étapes lors d'un changement subi
- Les mécanismes de résistance au changement
- Méthodes pour accompagner le changement

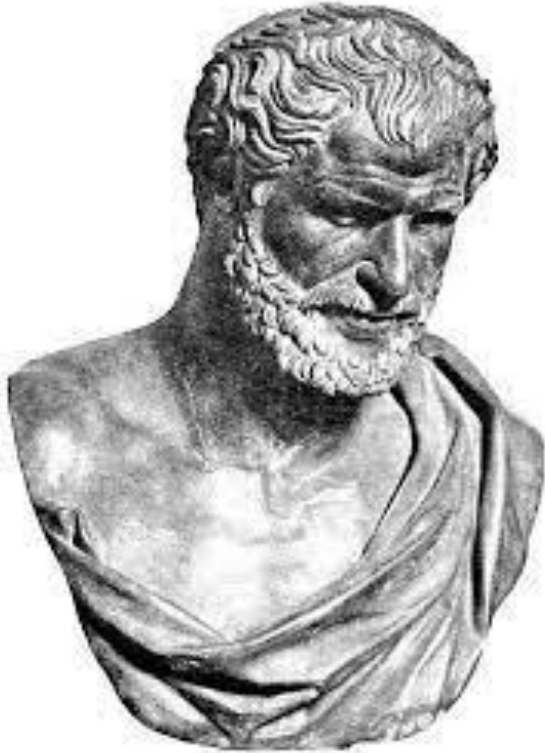
Quelles sont vos attentes pour aujourd'hui ?



Réflexion sur le changement



La permanence du changement



Héraclite,
philosophe grec

“ Rien n’est permanent, sauf le changement ”

Quelles formes pour le changement ?

- Evolution
- Transformation
- Continuité
- Révolution
- Rupture
- Espoir
- Désillusion



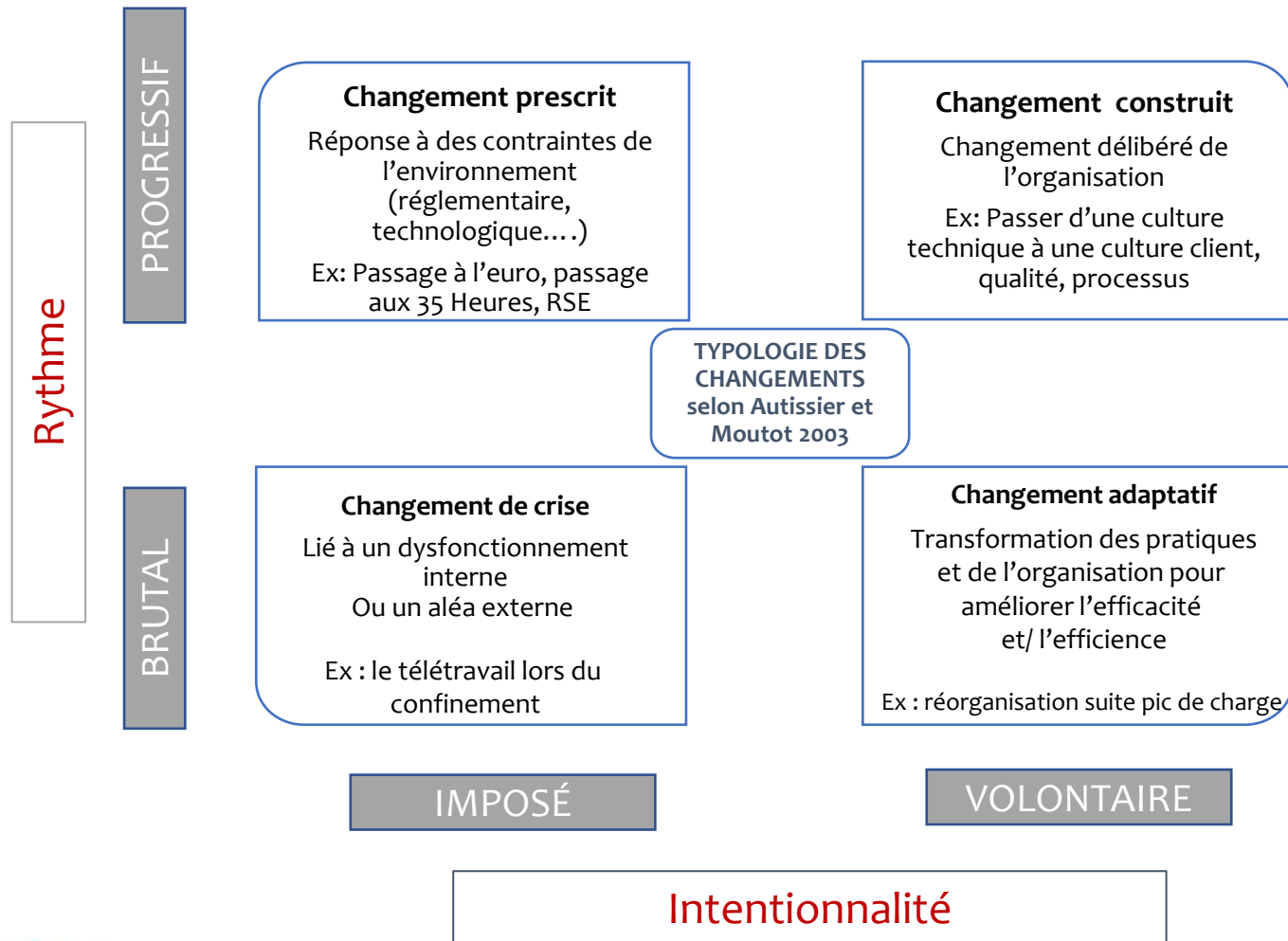
Quelles typologies de changements ?

- Pratiques
- Environnement de travail
- Outils
- Organisation
- Métiers
- Culture
- Stratégie ...

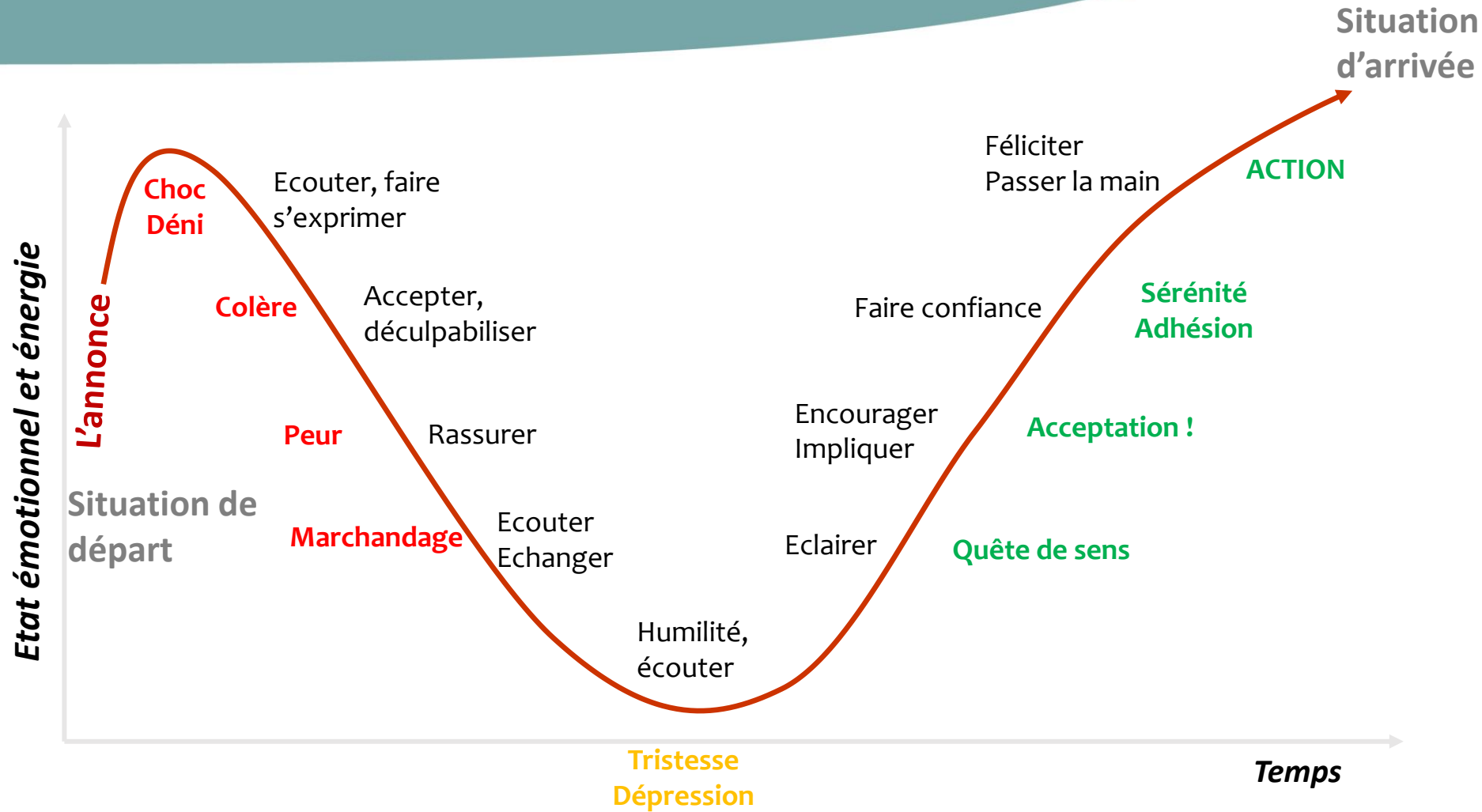


Mineur ou Majeur
Eaux calmes ou Eaux Tumulueuses
Global ou Partiel
Brutal ou Progressif
Imposé ou co-construit

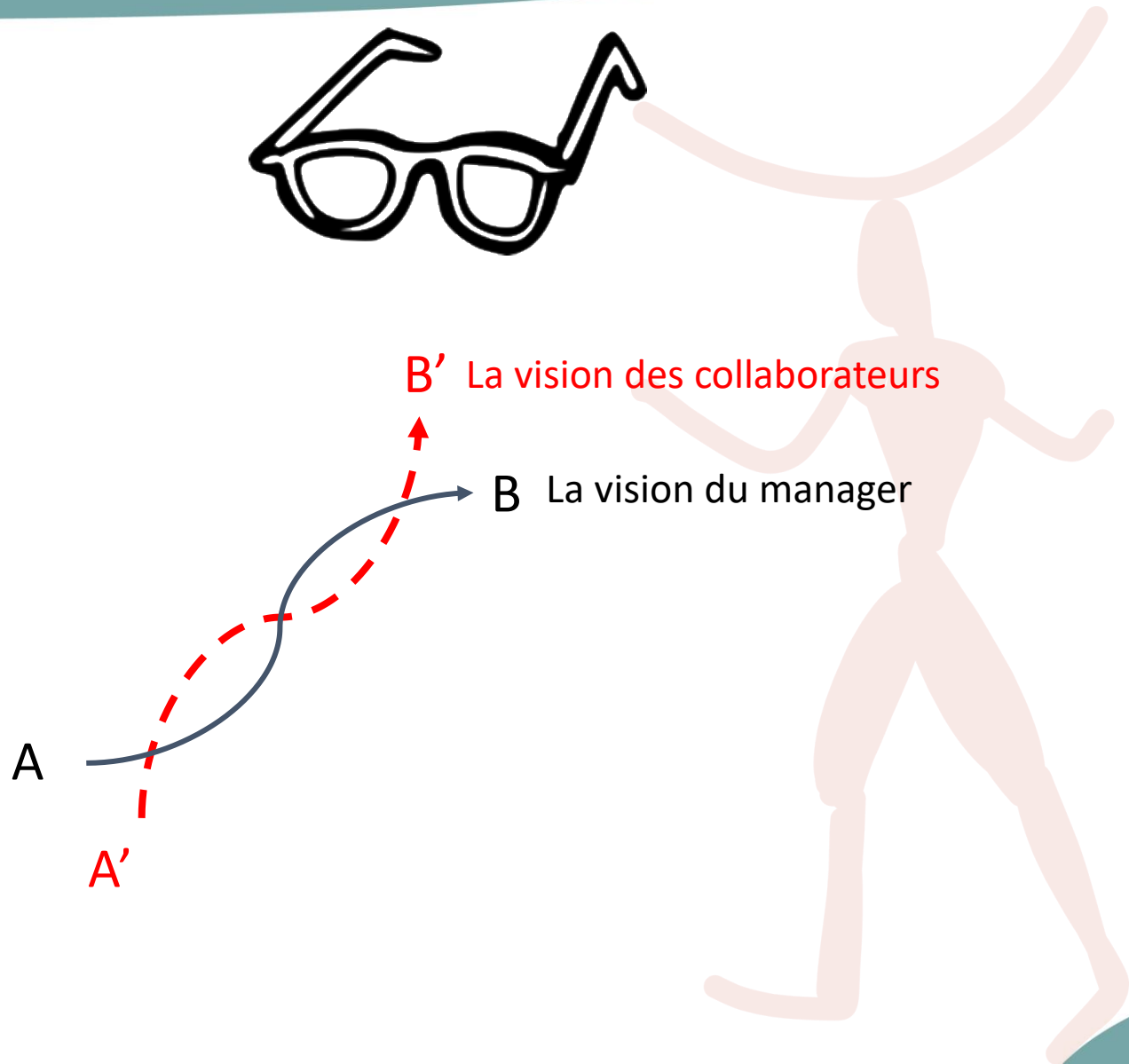
Les typologies de changements



Les réactions individuelles au changement subi



Changement et perception

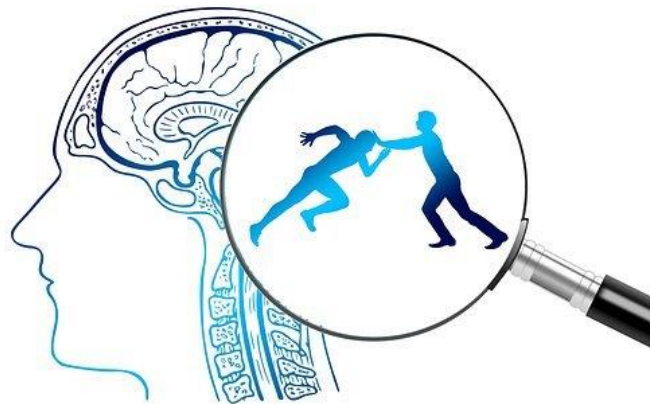


Changer... Une opportunité dans l'inconfort



Les sources de résistance au changement

- Trois catégories de résistances :
 - Intellectuelle (Je ne comprends pas..)
 - Personnelle (Je ne vois pas ce que j'ai à gagner, je n'ai pas le temps)
 - Culturelle (Ca ne marchera pas ici..)



Réfléchissons ensemble....

Freins individuels et collectifs au changement

Facteurs de motivation vers le changement



Quelques freins et facteurs de motivation au changement

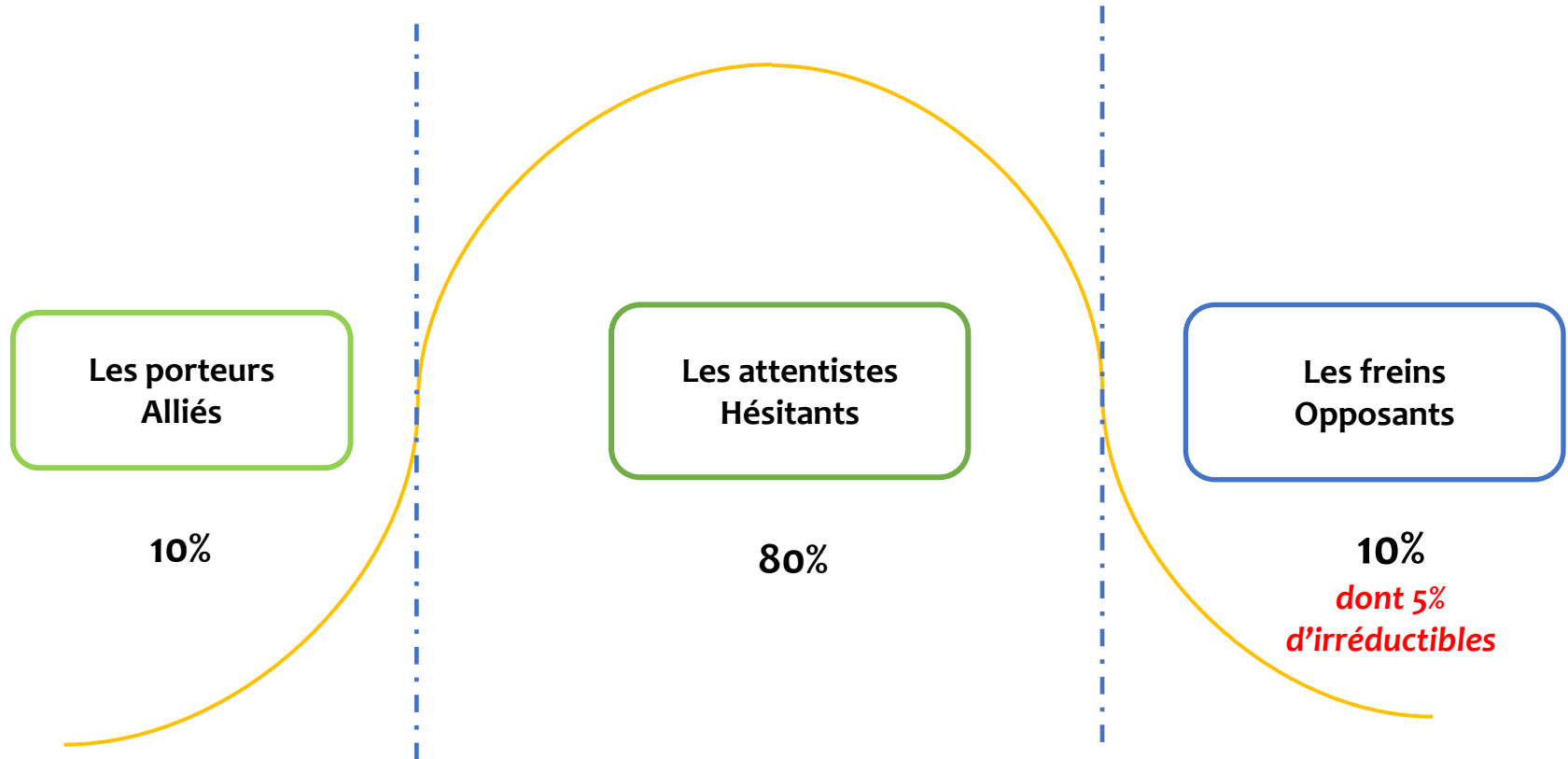
LES FREINS

- Le risque et la peur de l'échec
- Le Manque de confiance en soi et en ses capacités
- Le manque d'intérêt pour le changement
- Le manque de sens
- La satisfaction de la situation actuelle
- La peur de l'inconnu
- La crainte d'être jugé
- La conformité aux normes du groupe
- L'absence de reconnaissance de l'effort
- La saturation de trop de changements

LES MOTIVATIONS

- La nouveauté, la modernité
- La curiosité intellectuelle
- Elargir son champ de compétences
- Reconnaissance du travail accompli
- Le challenge
- Le besoin de se prouver à soi même et aux autres
- La participation à un projet collectif
- La créativité
- L'aventure
- La fraternité, la solidarité
- La dynamique

Les comportements collectifs dans le changement

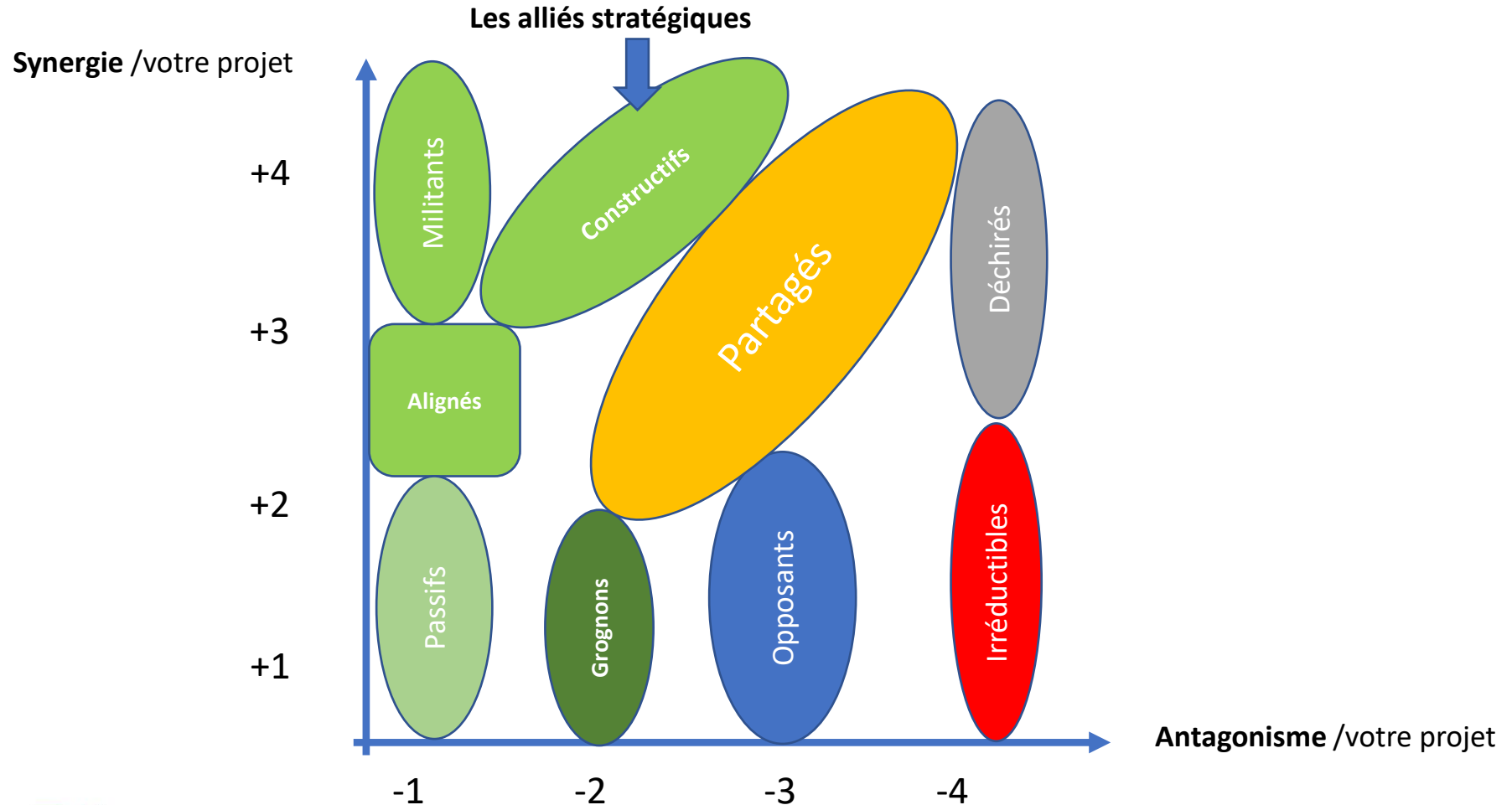


La stratégie des alliés



1. Impliquer les **alliés** (en particulier les “constructifs”) et en faire des ambassadeurs du projet
2. Limiter l’influence des **opposants** mais ne pas y consacrer trop d’énergie
3. Lever les résistances et les inquiétudes des **hésitants sceptiques** en s’appuyant sur les alliés
4. Mettre les **hésitants attentistes** en mouvement en dialoguant et en les impliquant

La stratégie des alliés



La cartographie des acteurs

Les Acteurs du changement dans votre organisation	Les Enjeux: ce que les acteurs du changement ont à		Position par rapport au changement <i>Alliés/Hésitants/Opposants</i>	Influence de l'acteur dans le changement <i>Faible Moyenne Forte</i>	Stratégie
	Gagner	Perdre			

- Cet outil permet de visualiser le positionnement des acteurs et élaborer une stratégie adaptée

Accompagner le cheminement du collaborateur

Les 5 étapes de la méthode CESAR

1. Conscience

- Le collaborateur a-t-il bien pris conscience d'une nécessité de changer ?
- Est-il d'accord avec la nécessité de ce changement ?
 - Le manager sensibilise sur le sens du projet (quoi et pourquoi)

2. Envie

- Le collaborateur a-t-il envie de changer pour faire face à cette nécessité ?
- Que va-t-il y gagner et/ ou perdre ?
 - Le manager répond aux inquiétudes et suscite l'envie de prendre part au projet en argumentant sur les apports du projet de changement

Accompagner le cheminement du collaborateur

Les 5 étapes de la méthode CESAR

3. Savoir :

- Le collaborateur a-t-il suffisamment de connaissances et d'expertise pour opérer le changement ?
 - Le manager s'assure que le collaborateur ait suffisamment de connaissances et de compétences pour engager le changement

4. Application :

- Les collaborateurs sont-ils en capacité de mettre en application les nouvelles pratiques et comportements ?
 - Le manager s'assure que le contexte permet aux collaborateurs de déployer la nouveauté



Accompagner le cheminement du collaborateur

Les 5 étapes de la méthode CESAR

5. Reconnaissance :

- Les collaborateurs sont-ils encouragés dans la mise en œuvre du projet ?
 - Le manager soutient les collaborateurs dans le changement, encourage, reconnaît les efforts et félicite



Méthodes pour accompagner le changement

- 1. Méthode appréciative
- 2. Méthode Instrumentale
- 2. Méthode agile



La démarche appréciative dans le changement ..



Exemple : Valorisation créative des talents d'une équipe, de ses projets au service de sa performance.

S'appuyer sur **l'énergie vitale** de l'organisation

+

Visualiser positivement le futur

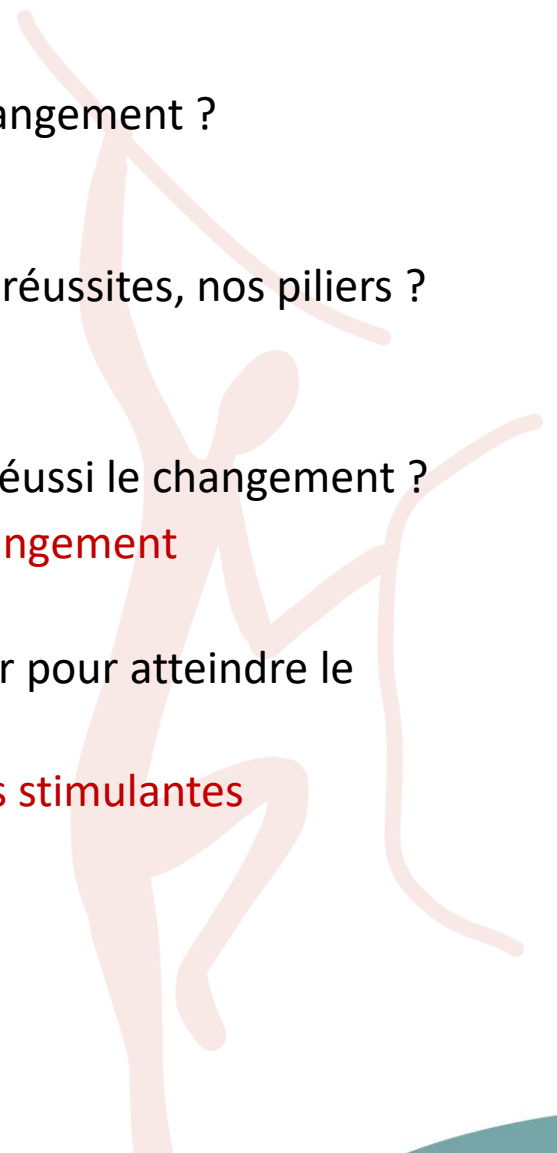


Favoriser les **émotions positives**

Alimenter le réservoir d'énergie propice à l'engagement dans le changement

Rester lucide et accueillir les peurs et risques exprimés

Les 5 D de la méthode appréciative

- 
- D**éfinition Définition de l'intention positive du changement ?
→ Clarifier l'ambition du changement
- D**écouverte Quels sont nos talents, nos atouts, nos réussites, nos piliers ?
→ Apprécier nos forces
- D**evenir Que verrons nous quand nous aurons réussi le changement ?
→ Visualiser les apports positifs du changement
- D**esign Quels sont les axes de travail à déployer pour atteindre le succès ?
→ Proposer et coconstruire des actions stimulantes
- D**éploiement Mettre en œuvre, créer, innover
→ Agir et célébrer

Démarche instrumentale vs démarche agile

La démarche instrumentale :

- Objectif : Limiter les résistances en accompagnant les parties prenantes et en vue d'obtenir leur adhésion
- 3 phases : Diagnostic – Déploiement – Ancrage

La démarche agile :

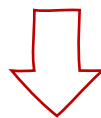
- Objectif : Mettre les bénéficiaires en situation d'expérience du changement
- 3 phases : Définition – Expérimentation – Ancrage

➤ Dans les deux démarches, toutes les phases sont pilotées

Démarche instrumentale

Etape 1 – Préparer le changement

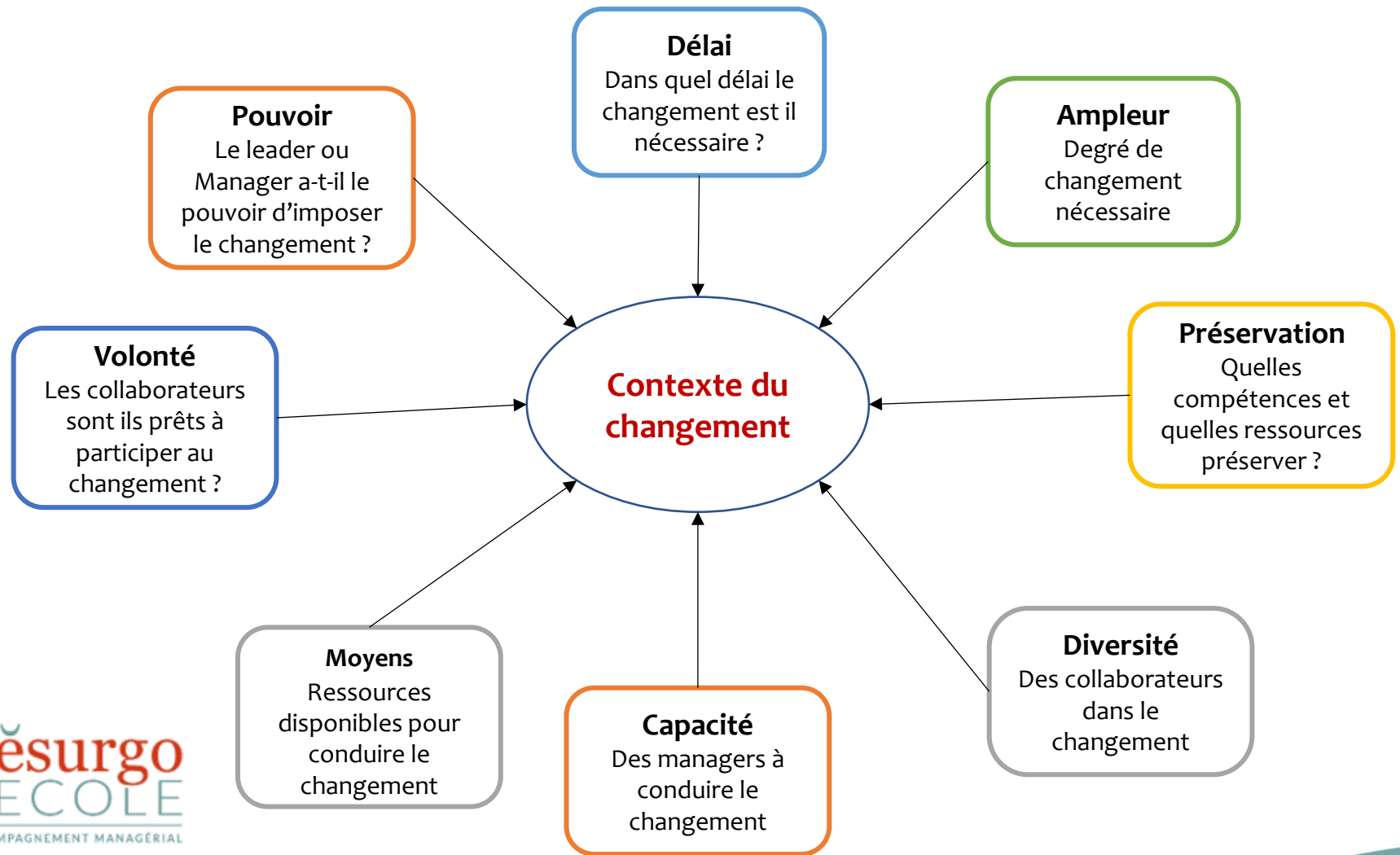
- Etablir un diagnostic:
 - Définition du changement et analyse du contexte
 - **Analyse sociologique**: les acteurs concernés, les freins et les résistances, les forces motrices
 - Analyse des **impacts** et des **risques** liés au changement : quantitatifs, qualitatifs



Stratégie et Plan de transition

Démarche instrumentale

Etape 1 – Préparer le changement



Démarche instrumentale

Etape 2 – Déployer le changement

- Cadrer le projet:
 - Objectifs et indicateurs,
 - Equipe projet,
 - Plan d'actions
 - Planning
 - Ressources
- Réaliser un plan de communication
- Etablir un plan de formation et d'accompagnement



Démarche instrumentale

Etape 2 – Déployer le changement

Utiliser les leviers pertinents :

- L'information et la communication
- L'écoute, le dialogue, la concertation
- La formation et l'accompagnement individuel
- Le feed-back
- L'échange d'expériences
- L'obligation, la règle, la loi
- La créativité collective



Démarche instrumentale

Etape 3 – Ancrer le changement

- Ancrer et pérenniser les nouvelles pratiques
 - Attention aux vieux réflexes qui peuvent revenir
 - Attention aux pratiques parallèles qui peuvent se mettre en place
- Elargir leur périmètre d'application si possible
- Féliciter les équipes !



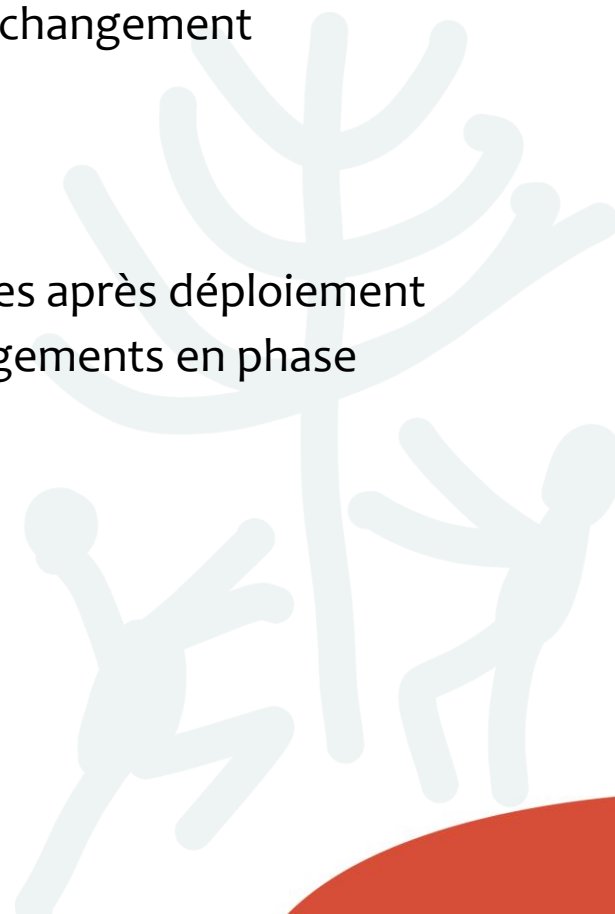
Pilotage du projet de changement

Toutes les étapes du projet de changement sont pilotées :

- Suivi des risques
- Suivi des indicateurs projet, métiers, conduite du changement
- Management visuel

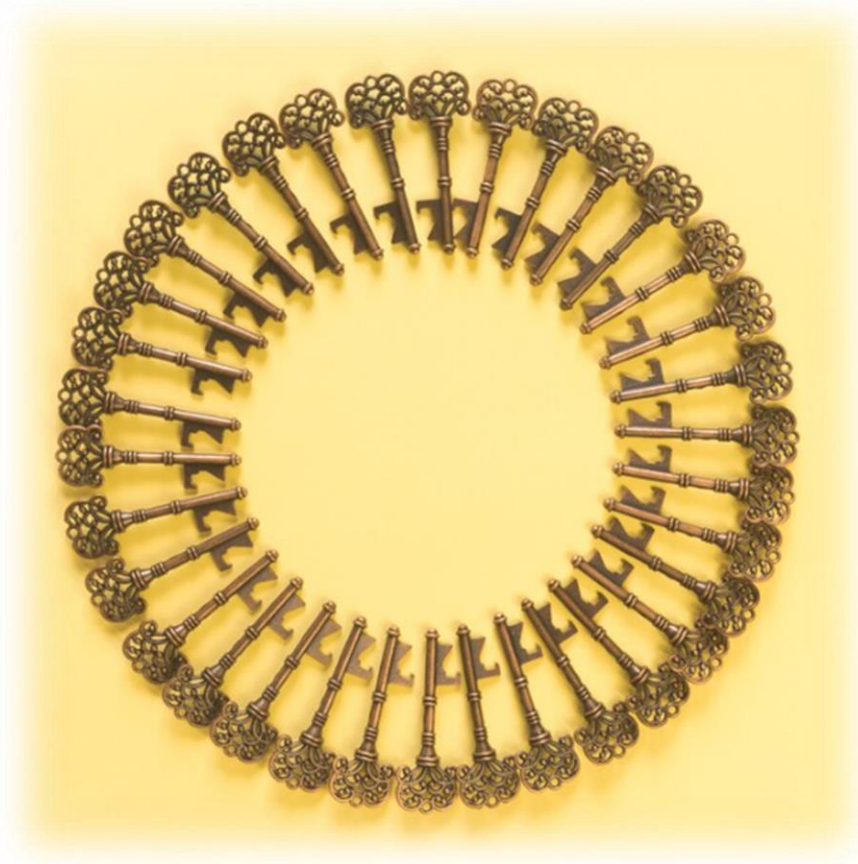
En fin de projet :

- Pratiquer une veille sur l'adhésion des bénéficiaires après déploiement
- Mettre en place une veille des résultats des changements en phase d'ancrage
- Réaliser un retour d'expérience du projet



Les outils clés du Manager

1. Vision
2. Energie
2. Actions
3. Posture
4. Rythme



Les outils clés du Manager dans le changement

1. Une vision claire



Les outils clés du Manager dans le changement

2. De l'énergie

Energie instantanée

Posture droite, ouverte,
détendue
Respiration lente, profonde
Pensées positives
Sourire

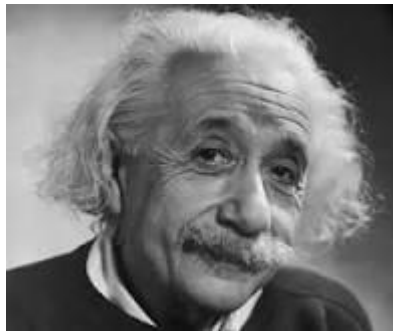
Energie long terme

Sommeil (repos)
Alimentation (carburant)
Respiration (oxygène)
Activités agréables (joie)

3. Des actions adaptées

"La folie, c'est de faire toujours la même chose et de s'attendre à un résultat différent !"

Albert Einstein



4. Un rythme adéquat

“Roulez lentement, je suis pressé”

Winston Churchill à son chauffeur



5. Une posture positive et objective

Confiance

Empathie

Ecoute

Communication authentique

Objectivité

Reconnaissance

Exemplarité

Le 3 R et le changement !

Relève

Accueil des émotions
Ecoute
Empathie
Réassurance...



Revis

Appréciation des améliorations
Mesure du chemin parcouru
Capitalisation des apprentissages...



Réunis

Partage de la vision du futur
Implication - Synergies
Célébration des réussites
Retours d'expérience...

Pour aller plus loin.... bibliographie

- Qui a piqué mon fromage, Spencer Johnson – Ed Michel Lafon
- Sortir du labyrinthe, Spencer Johnson – Ed Michel Lafon
- Méthode de conduite du changement, Autissier et Moutot – Ed Dunod
- Conduire le changement – John Kotter – Ed Pearson
- Un caillou dans la chaussure, l'Humain au cœur de l'entreprise – Batoul Hassoun et Nathalie Rastoin – Ed L'Observatoire

Merci de votre participation !





Accompagne les managers dans un monde en mouvement !

Contacts :

contact@resurgo-conseil.com

resurgo-conseil.com

Fixe : 02 40 35 82 79

Portable : 06 16 08 43 09